

CONTROL OPERATIVO Y MARGEN PARA INDUSTRIA

¿Cuánto margen se le va entre la cotización y el cobro, y quién en su empresa lo mide?

Para Direcciones Generales, de Operaciones y de Planta en manufactura industrial bajo pedido (eléctrica, electromecánica y mantenimiento aeronáutico) en Querétaro y el Bajío.

Entregas a tiempo	Tiempo de cotización	Margen operativo (acumulado)
16% → 96%	16 d → 2 d	11% → 36%
Fabricante industrial bajo pedido (cable eléctrico) · jun–sep 2026, en curso · insumos –24% · cartera vencida –34%		

¿LE SUENA ALGUNA DE ESTAS SITUACIONES?

1 Cotización

Cotizar tarda días o semanas, y el cliente decide antes de recibir su precio.

2 Compras

Las compras de insumos se hacen sin pronóstico ni precio controlado.

3 Entrega

Se promete una fecha y se entrega otra.

4 Cobro

El margen real por pedido y la cartera vencida se conocen al cierre de mes, cuando ya no hay qué corregir.

En todo el flujo: las decisiones pasan por una sola persona; si falta, el trabajo se detiene.

¿CÓMO TRABAJA? PRIMERO EL PROCESO, DESPUÉS LA TECNOLOGÍA

Si el proceso está roto, se corrige primero. La automatización y la IA entran donde el proceso ya funciona.

01 · 60 min, sin costo

Discovery

Visión de la Dirección, flujos clave, mapa tecnológico y uso actual de IA.

02 · 4 semanas (3 + 1 de entregable)

Diagnóstico

Mapa de fugas de margen, tablero BSC/OKR base y hoja de ruta a 90 días priorizada por ROI y esfuerzo.

03 · Por fases

Implementación

Responsables, metas y seguimiento de resultados.

TRAYECTORIA QUE RESPALDA EL MÉTODO

5.5x

Totalplay Empresarial: EBITDA en 5 años, con el modelo de gestión diseñado con cada C-Level.

+32%

Mexicana de Aviación: productividad en mantenimiento aeronáutico (MRO), con PMO y Kaizen.

12

Filial de electrificación: procesos priorizados por ROI y entorno interno de IA autorizado.

Agende su Discovery de 60 minutos

calendly.com/danielaguilar

Criterio de avance: solo avanzamos si hay una Dirección con autoridad y presupuesto asignados para decidir.

